



RINGKASAN

HARYO SETO. Sistem Akuntansi Penjualan Kredit Pada PT ISTEM (*Credit Sales Accounting System at PT ISTEM Corporate*). Dibimbing oleh RAHMAT SALEH

Sistem Penjualan yang diterapkan sebuah perusahaan sangat menentukan bagaimana perusahaan mampu bertahan. Salah satu alasan sebuah perusahaan menerapkan sistem penjualan kredit karena konsumen Indonesia lama kelamaan lebih memilih pembayaran secara kredit untuk membeli barang awet. Hal tersebut dikarenakan sistem penjualan kredit tidak akan memberatkan pembeli yang berpengaruh terhadap ketertarikan pembeli melakukan transaksi.

Tujuan dari penulisan laporan tugas akhir ini antara lain adalah menjabarkan kebijakan penjualan kredit, menguraikan fungsi, dokumen, dan catatan yang digunakan pada sistem penjualan kredit, menjelaskan prosedur dan *flowchart* penjualan kredit, dan menjabarkan pengendalian internal di PT ISTEM.

Metode pengumpulan data dilakukan dengan cara wawancara, diskusi serta melakukan pengamatan langsung terhadap kegiatan perusahaan.

Kebijakan yang diterapkan bertujuan untuk mempermudah konsumen melakukan pembelian produk tanpa harus melakukan pembayaran secara langsung. Fungsi-fungsi yang diterapkan perusahaan seperti fungsi penjualan, gudang, dan pengiriman barang. Walaupun masih terdapat fungsi ganda pada fungsi keuangan dan pajak. Seharusnya dipisahkan dari bagian keuangan dan pajak, tinggal bagaimana perusahaan akan selalu mengembangkan sistem serta pengendalian yang lebih baik lagi. Dokumen yang digunakan untuk merekam transaksi penjualan kredit meliputi *inquiry, quotation, contract sheet, purchase order*, surat jalan, *invoice* dan faktur pajak serta sudah menggunakan nomor urut cetak serta di sistem SAP sendiri tidak boleh ada nomor yang ganda, sehingga sistem akan secara otomatis menolak nomor ganda. Prosedur penjualan kredit yang ditetapkan sudah baik mulai dari penerimaan pesanan barang hingga transaksi pelunasan yang dapat diuraikan sesuai dengan fungsi-fungsi terkait. Catatan yang digunakan pada sistem penjualan yaitu jurnal umum yang telah dicatat dengan baik oleh bagian Keuangan pada buku besar di *software* SAP. Dan komponen pengendalian internal pada PT ISTEM yang telah diterapkan yaitu berdasarkan lingkungan pengendalian, aktivitas pengendalian, panaksiran resiko, informasi dan komunikasi, pemantauan atau pengawasan sudah sesuai dengan landasan teori COSO.

Kata kunci: Penjualan Kredit, Sistem Akuntansi