



RINGKASAN

M.FAREL YUDOFAS HASIBUAN. Sistem Akuntansi Penerimaan Penjualan Pada PT APG (*Sales Revenue Accounting System at PT APG*). Dibimbing oleh ASTY KHAIRI INAYAH SYAHWANI.

Perusahaan merupakan bentuk usaha yang menghasilkan barang atau jasa, dan bentuk usaha tersebut tidak akan pernah lepas dengan yang namanya kegiatan penjualan, maka perusahaan harus meningkatkan kualitas produk yang dihasilkan karena hal tersebut sangat berpengaruh terhadap penjualan. Penjualan sendiri merupakan salah satu kegiatan untuk memperoleh laba secara tunai maupun kredit pada saat ini kegiatan penjualan kredit sangat diminati karena pembeli tidak langsung membayar sepenuhnya, tetapi biasanya dalam penjualan kredit terdapat syarat-syarat yang berlaku. Kegiatan penjualan kredit ini tentunya juga memberikan keuntungan bagi perusahaan yaitu dengan meningkatnya penjualan produk dan keuntungan pendapatan perusahaan. Penjualan kredit tentunya juga memiliki risiko bagi perusahaan, maka dari itu perusahaan harus memperhatikan kebijakan penjualannya.

Tujuan penulisan tugas akhir ini yaitu untuk memaparkan kebijakan sistem penjualan kredit pada PT APG, memaparkan dokumen dan catatan yang digunakan, memaparkan prosedur dan flowchart atas sistem akuntansi penjualan kredit yang diterapkan pada PT APG dan memaparkan sistem pengendalian internal yang dilakukan pada PT APG.

Praktik Kerja Lapangan Dilaksanakan pada 24 Januari-19 Maret 2022 dengan metode penelitian yang digunakan yaitu metode observasi, metode wawancara, metode studi pustaka, dan metode dokumentasi.

Dokumen yang digunakan pada PT APG terkait penjualan kredit yaitu kuitansi, SPJJB, AJB dan fungsi yang terkait dengan penjualan kredit pada PT APG yaitu fungsi marketing, keuangan dan administrasi, general affairs, dan bagian proyek. Prosedur yang membentuk sistem pada PT APG yaitu prosedur penjualan kredit, prosedur penerimaan dan pencatatan kas, prosedur pemberkasan konsumen hingga prosedur pembangunan rumah.

Berdasarkan dari hasil penelitian penerapan Sistem Informasi Akuntansi terhadap penjualan dan sistem pengendalian internal pada PT APG sudah efektif sesuai dengan Standar Operating Procedure (SOP) Sistem Informasi Akuntansi dilihat dari proses dan prosedur penjualannya baik penjualan secara tunai maupun penjualan secara kredit tetapi perlu dilakukan maintenance dan back up data secara berkala untuk mencegah terjadinya kehilangan data atau kerusakan lain dikarenakan sistem pencatatannya belum melalui komputerisasi.

Kata Kunci: Penjualan Kredit, Properti, Sistem Akuntansi