



## RINGKASAN

FINA NUR SAFITRI. Sistem Penjualan Kredit Motor Baru di PT Mega Finance Cabang Bojonegoro. (*New Motorcycle Loan Sales System at PT Mega Finance Bojonegoro Branch*). Dibimbing oleh LESIA FATMA GINOGA.

PT Mega Finance Cabang Bojonegoro merupakan perusahaan bergerak dibidang pembiayaan, memiliki dua unit bisnis yang salah satunya pembiayaan motor baru. Pembiayaan motor baru ini hanya diberikan kepada konsumen yang akan melakukan pembelian barang (sepeda motor) berdasarkan kebutuhan konsumen dengan sistem pembayaran angsuran atau berkala sesuai dengan perjanjian yang telah disepakati. Selvi dan Mayasari (2021) menyatakan Asosiasi Perusahaan Pembiayaan Indonesia (APPI) menjelaskan bahwa penyaluran pembiayaan untuk sepeda motor baru dan bekas hingga September 2021 mengalami peningkatan sebesar 19,8% menjadi Rp.55,6 triliun dibandingkan dengan tahun 2020 sebesar Rp.46,45 triliun pada periode yang sama. Adanya perusahaan pembiayaan ini tentunya menjadi salah satu faktor penyebab kenaikan angka penjualan sepeda motor. Perusahaan pembiayaan memberikan kemudahan kepada konsumen dalam pembelian sepeda motor tanpa harus membayar tunai secara langsung, tentu saja hal ini akan meringankan beban bagi konsumen yang memiliki penghasilan tidak menentu setiap bulannya.

Tujuan dari penulisan tugas akhir ini yaitu untuk menjelaskan mengenai kebijakan penjualan kredit motor baru, menjelaskan sistem penjualan kredit yang meliputi bagian yang terkait, dokumen yang digunakan, prosedur, bagan alir, pencatatan akuntansi yang berdasarkan contoh kasus asumsi. Selain itu juga menjelaskan sistem pengendalian intern yang diterapkan oleh PT Mega Finance Cabang Bojonegoro berdasarkan standar COSO.

Metode pengumpulan data yang digunakan dalam menggali informasi lebih lanjut mengenai sistem penjualan kredit motor baru yaitu dengan cara studi pustaka, observasi, wawancara dan dokumentasi. Berdasarkan sumbernya, data yang digunakan dalam penulisan tugas akhir ini adalah data primer dan data sekunder.

Hasil dari pembahasan laporan tugas akhir ini adalah, sistem penjualan kredit motor baru di PT Mega Finance Cabang Bojonegoro menjalankan kegiatan operasionalnya sesuai dengan kebijakan yang berlaku, bagian yang terkait menjalankan tugas dan wewenang dengan cukup baik, dokumen yang digunakan bernomor urut cetak dan di otorisasi oleh pihak yang terkait. Penerapan sistem pengendalian intern sudah cukup baik meskipun terdapat beberapa hal yang perlu dimaksimalkan. Dapat dikatakan bahwa sistem penjualan kredit motor baru secara keseluruhan berjalan dengan cukup baik.

Kata kunci : Penjualan Kredit, Sistem Akuntansi