



# **SISTEM AKUNTANSI PENJUALAN KREDIT ATAS BAHAN *POLYURETHANE* DENGAN METODE SANDLER DI PT SOKA UNI PRATAMA**

© Hak cipta milik IPB (Institut Pertanian Bogor)

Bogor Agricultural University

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IPB.
2. Dilarang memurnikan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IPB.

**I GUSTI AYU AGUNG ARAWINDA NERISWARI**



**Sekolah Vokasi**  
College of Vocational Studies



**PROGRAM STUDI AKUNTANSI  
SEKOLAH VOKASI  
INSTITUT PERTANIAN BOGOR  
BOGOR  
2022**



## PERNYATAAN MENGENAI LAPORAN AKHIR DAN SUMBER INFORMASI SERTA PELIMPAHAN HAK CIPTA

Dengan ini saya menyatakan bahwa laporan akhir dengan judul “Sistem Akuntansi Penjualan Kredit atas Bahan *Polyurethane* dengan Metode Sandler di PT Soka Uni Pratama” adalah karya saya dengan arahan dari dosen pembimbing dan belum diajukan dalam bentuk apapun kepada perguruan tinggi mana pun. Sumber informasi yang berasal atau dikutip dari karya yang diterbitkan maupun tidak diterbitkan dari penulis lain telah disebutkan dalam teks dan dicantumkan dalam Daftar Pustaka di bagian akhir laporan akhir ini.

Dengan ini saya melimpahkan hak cipta dari karya tulis saya kepada Institut Pertanian Bogor.

Bogor, 17 Mei 2022

I Gusti Ayu Agung Arawinda Neriswari  
J3N119106



**Sekolah Vokasi**  
College of Vocational Studies

© Hak cipta milik IPB (Institut Pertanian Bogor)

Bogor Agricultural University

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IPB.

2. Dilarang memurnikan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IPB.



## RINGKASAN

I GUSTI AYU AGUNG ARAWINDA NERISWARI. Sistem Akuntansi Penjualan Kredit atas Bahan *Polyurethane* dengan Metode Sandler di PT Soka Uni Pratama (*Credit Sales Accounting System for Polyurethane Materials with Sandler Method at PT Soka Uni Pratama*). Dibimbing oleh DWI RAHMIYATI.

Metode penjualan secara efektif menjadi kebutuhan setiap perusahaan demi menjaga kepuasan dan kepercayaan pelanggan termasuk meningkatkan penjualan. Metode Sandler dirancang untuk membantu mengidentifikasi calon pelanggan, menyingkirkan calon pelanggan yang tidak akan membeli, dan memulai percakapan penjualan yang lebih menarik. Penjualan kredit lebih banyak diminati pada perusahaan di era globalisasi yang modern ini karena pembayaran dapat ditunda sesuai dengan kesepakatan sehingga transaksi penjualan kredit merupakan transaksi yang paling banyak terjadi di PT Soka Uni Pratama.

Tujuan dari penulisan tugas akhir ini adalah untuk menguraikan kebijakan penjualan kredit serta kelebihan dan kekurangan menerapkan metode Sandler pada sistem penjualan kredit di PT Soka Uni Pratama, fungsi yang terkait dalam sistem akuntansi penjualan kredit atas bahan *polyurethane* dengan metode Sandler di PT Soka Uni Pratama, dokumen dan catatan akuntansi yang diperlukan dalam sistem akuntansi penjualan kredit atas bahan *polyurethane* dengan metode Sandler di PT Soka Uni Pratama, prosedur, bagan alir (*flowchart*) dalam sistem akuntansi penjualan kredit atas bahan *polyurethane* dengan metode Sandler di PT Soka Uni Pratama, dan pengendalian internal pada sistem penjualan bahan *polyurethane* di PT Soka Uni Pratama. Metode pengumpulan data yang dilakukan yaitu dengan observasi, wawancara, studi pustaka, dan dokumentasi.

Kebijakan yang ditetapkan perusahaan yaitu menetapkan daftar harga yang berbeda, syarat dalam pemberian diskon kepada pelanggan, dan persyaratan termin pembayaran. Tahapan dalam proses penjualan menggunakan metode Sandler di PT Soka Uni Pratama yaitu membangun hubungan, melakukan kualifikasi pada prospek, dan menutup penjualan. Dalam penerapan metode Sandler pada sistem penjualan kredit di PT Soka Uni Pratama memiliki beberapa kelebihan dan kekurangan. Fungsi yang terkait dalam penerapan metode Sandler pada sistem penjualan kredit diantaranya fungsi penjualan, fungsi admin, fungsi gudang, fungsi logistik, fungsi *finance*, dan fungsi akuntansi. Dokumen yang digunakan yaitu PO (*purchase order*), surat jalan, *sales invoice*, faktur pajak, dan tanda terima serta catatan akuntansi yang digunakan adalah jurnal umum. Prosedur yang tergambar dalam *flowchart* dilakukan dimulai dari penerimaan PO, penyerahan barang, pengiriman barang, serta penagihan dan penerimaan. Pengendalian internal perusahaan berdasarkan lima komponen cukup baik karena menggunakan *software accurate* dalam menunjang kelengkapan dan akurasi laporan keuangan, penyediaan alat pelindung keselamatan kerja, pengawasan langsung dari direktur secara berkala, hanya sedikit yang perlu diperhatikan agar setiap fungsi dapat berfokus menjalankan tanggung jawab masing-masing.

Kata kunci: *flowchart*, metode Sandler, *polyurethane*, sistem penjualan kredit



#### Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IPB.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IPB.



**Sekolah Vokasi**  
College of Vocational Studies

© Hak Cipta milik IPB, tahun 2022  
Hak Cipta dilindungi Undang-Undang

*Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan atau menyebutkan sumbernya. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik, atau tinjauan suatu masalah, dan pengutipan tersebut tidak merugikan kepentingan IPB.*

*Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apa pun tanpa izin IPB.*



© Hak cipta milik IPB (Institut Pertanian Bogor)

Bogor Agricultural University

# **SISTEM AKUNTANSI PENJUALAN KREDIT ATAS BAHAN *POLYURETHANE* DENGAN METODE SANDLER DI PT SOKA UNI PRATAMA**

**I GUSTI AYU AGUNG ARAWINDA NERISWARI**



**Sekolah Vokasi**  
College of Vocational Studies  
Laporan Akhir

sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar  
Ahli Madya pada  
Program Studi Akuntansi

**PROGRAM STUDI AKUNTANSI  
SEKOLAH VOKASI  
INSTITUT PERTANIAN BOGOR  
BOGOR  
2022**

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IPB.
2. Dilarang memurnikan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IPB.



© Hak cipta milik IPB (Institut Pertanian Bogor)

Bogor Agricultural University



**Sekolah Vokasi**  
College of Vocational Studies

#### Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IPB.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IPB.

Penguji pada ujian Laporan Akhir: Fahmi Arnes, S.Kom., MMSI.





Judul Laporan : Sistem Akuntansi Penjualan Kredit atas Bahan *Polyurethane*  
dengan Metode Sandler di PT Soka Uni Pratama

Nama : I Gusti Ayu Agung Arawinda Neriswari  
NIM : J3N119106

Disetujui oleh

Pembimbing :  
Dwi Rahmiyati, S.E., M.M.S.I.



**Sekolah Vokasi**  
College of Vocational Studies

Diketahui oleh

Ketua Program Studi:  
Drs. Iman Firmansyah, M.Si.  
NIP.196203011988031001

Dekan Sekolah Vokasi:  
Prof. Dr. Ir. Arief Darjanto, M.Ec.  
NIP.196106181986091001



Tanggal Ujian:  
17 Mei 2022

Tanggal Lulus: 08 JUL 2022