Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.

RINGKASAN

YUKIDA MUHAMMAD FATHAN AL HANIF. Peningkatan Penjualan Tanaman Pot Menggunakan Metode Pre Order pada PT Bina Usaha Flora. Increased Sales of Pot Plants Using Pre Order Method at PT Bina Usaha Flora. Dibimbing oleh MURDIANTO.

Tanaman memiliki banyak manfaat khususnya bunga yaitu bagi kehidupan manusia, antara lain sebagai sumber makanan, minuman, penghias, bahan parfum, bahan obat, untuk keperluan budaya, terutama tanaman hias saat ini banyak digunakan untuk beragam macam hal. Kajian pengembangan bisnis ini yaitu merumuskan ide pengembangan berupa Peningkatan Penjualan Tanaman Pot pada PT Bina Usaha Flora. Metodologi penulisan kajian pengembangan bisnis menggunakan metodologi kualitatif yaitu analisis SWOT dan kuantitatif yaitu menggunakan analisis finansial, mberdasarkan dari analisis SWOT menggunakan strategi W-O. Hasil analisis melalui aspek finansial melalui analisis anggararan parsial didapat RC rasio dan analisis laba rugi perusahaan, setelah pengembangan mendapatkan tambahan keuntungan sebesar Rp. 4.823.000 kemudian dari hasil analisis nilai R/C Rasio setelah pengembangan 1.08 artinya ide pengembangan bisnis layak dilakukan. Hasil dari aspek non finansial yang ditinjau berdasarakan aspek pemasaran yaitu perusahaan hanya menjual tanaman secara konvensional, aspek produksi dimana perusahaan memiliki lahan terbatas dan sumberdaya manusia perusahaan yang terbatas sehingga tujuan dari metode kajian pengembangan bisnis yaitu merumuskan ide pengembangan bisnis melalui analisis SWOT dan analisi kelayakan penjualan tanaman pot melalui program pre order pada PT Bina Usaha Flora dapat layak dilakukan.

Kata Kunci : pre order, PT Bina Usaha Flora, tanaman pot