# Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Hak cipta milik IPB (Institut Pertanian Bogor)

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah

## LAPORAN AKHIR KAJIAN PENGEMBANGAN BISNIS

## PENGEMBANGAN PASAR PRODUK BUNGA TELANG KERING MELALUI DIGITAL MARKETING PADA UD BUMIAJI SEJAHTERA KOTA BATU

## KHOLISA SYANIA NIRMALA





**MANAJEMEN AGRIBISNIS** SEKOLAH VOKASI INSTITUT PERTANIAN BOGOR **BOGOR** 2021



## PERNYATAAN MENGENAI LAPORAN AKHIR DAN SUMBER INFORMASI SERTA PELIMPAHAN HAK CIPTA

Dengan ini saya menyatakan bahwa laporan akhir dengan judul "Pengembangan Pasar Produk Bunga Telang Kering melalui Digital Marketing pada UD Bumiaji Sejahtera Kota Batu" adalah karya saya dengan arahan dari dosen pembimbing dan belum diajukan dalam bentuk apa pun kepada perguruan tinggi mana pun. Sumber informasi yang berasal atau dikutip dari karya yang diterbitkan maupun tidak diterbitkan dari penulis lain telah disebutkan dalam teks dan dicantumkan dalam Daftar Pustaka di bagian akhir laporan akhir ini.

Dengan ini saya melimpahkan hak cipta dari karya tulis saya kepada Institut Pertanian Bogor.

Bogor, Agustus 2021

Kholisa Syania Nirmala J3J118319



# Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

ota milik IPB (Institut Pertanian Bogor)

. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah

## **RINGKASAN**

KHOLISA SYANIA NIRMALA. Pengembangan Pasar Produk Bunga Telang Kering melalui *Digital Marketing* pada UD Bumiaji Sejahtera Kota Batu. *Market Development of Dried Butterfly Pea Product through Digital Marketing at UD Bumiaji Sejahtera Batu City*. Dibimbing oleh MAYA DEWI DYAH MAHARANI.

Pandemi *Covid-19* memberikan dampak buruk terhadap pertumbuhan perekonomian di Indonesia. Di balik dampak tersebut, telah terjadi peningkatan transaksi belanja digital selama pandemi yang dinilai pemerintah dapat menjadi solusi mengatasi dampak dari pandemi. Persentase jumlah pengguna internet juga turut meningkat mengingat semakin canggih dan beragamnya teknologi serta platform digital. Selain faktor ekonomi, pandemi *Covid-19* mengubah gaya hidup masyarakat menjadi lebih *aware* terhadap kesehatan dan imunitas tubuh. UD Bumian Sejahtera merupakan perusahaan yang bergerak di bidang pertanian dengan salah satu produknya yaitu bunga telang kering. Menurut beberapa penelitan, kandungan siklotida dan glikosida pada bunga telang dapat mengatur dan meningkatkan imunitas tubuh. Hal ini dapat menjadi peluang bagi UD Bumiaji Sejahtera untuk memperluas produk bunga telang kering yang dapat meningkatkan imunitas tubuh dengan memanfaatkan pemasaran digital.

Kajian pengembangan bisnis ini ditulis dengan tujuan merumuskan ide pengembangan pasar pada produk bunga telang kering melalui *digital marketing* dan menganalisis kelayakan rencana pengembangan dengan metode analisis SWOT pada UD Bumiaji Sejahtera. Analisis tersebut terbagi menjadi aspek non finansial dan finansial yang mencakup aspek produksi, aspek pasar dan pemasaran, aspek organisasi dan manajemen, aspek sumber daya manusia, aspek kolaborasi, serta aspek finansial berupa laporan laba rugi, analisis R/C *ratio*, dan anggaran parsial.

Metode analisis dalam perumusan kajian pengembangan ini berupa analisis SWOT dengan hasil strategi *weakness-opportunity* yaitu meminimalkan kelemahan dalam internal perusahaan untuk merebut peluang pada eksternal perusahaan. Kelemahan tersebut adalah belum dapat menggunakan pemasaran digital dan promosi secara maksimal serta peluang berupa perkembangan teknologi digital dan internet yang semakin canggih, peningkatan pengguna internet, masyarakat yang gemar berbelanja *online*, dan perubahan kebiasaan masyarakat akan gaya hidup sehat. Analisis tersebut menghasilkan ide berupa strategi dalam pengembangan pasar melalui *digital marketing* pada produk bunga telang kering.

Hasil analisis dari aspek non finansial pada pengembangan bisnis terdapat beberapa penambahan pada aspek pemasaran dan produksi. Pada aspek pemasaran dilakukan perbaikan dan pengembangan konten pada platform Tik Tok dan Tokopedia serta iklan. Harga penjualan produk bunga telang kering kemasan 10 gram sebesar Rp18.000,00 dan kemasan 30 gram sebesar Rp50.000,00 per unit. Pada aspek produksi terjadi penambahan volume produksi dan pengemasan untuk produk yang dipesan *online*. Berdasarkan aspek finansial kajian pengembangan bisnis ini dikatakan layak karena nilai R/C *ratio* >1 yaitu 1,23 menjadi 1,38.

Kata kunci: analisis SWOT, bunga telang kering, pengembangan pasar

Lifal University

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang



## Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Hak cipta milik IPB (Institut Pertanian Bogor)

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:



## © Hak Cipta milik IPB, tahun 2021 Hak Cipta dilindungi Undang-Undang

mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini Dilarang mencantumkan atau menyebutkan sumbernya. Pengutipan hanya kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik, atau tinjauan suatu masalah, dan pengutipan tersebut tidak merugikan kepentingan IPB.

Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apa pun tanpa izin IPB.

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Hak cipta milik IPB (Institut Pertanian Bogor)

## PENGEMBANGAN PASAR PRODUK BUNGA TELANG KERING MELALUI DIGITAL MARKETING PADA UD BUMIAJI SEJAHTERA KOTA BATU

## KHOLISA SYANIA NIRMALA

Laporan Akhir sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar ColAhli Madya padanal Studies Program Studi Manajemen Agribisnis

**MANAJEMEN AGRIBISNIS** SEKOLAH VOKASI **INSTITUT PERTANIAN BOGOR BOGOR** 2021



2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IPB b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IPB.

## Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Hak cipta milik IPB (Institut Pertanian Bogor)

- . Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.



Bogor Agricultural University

University

University

Diversity

Diversity

Diversity

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Judul Laporan Akhir: Pengembangan Pasar Produk Bunga Telang Kering

melalui Digital Marketing pada UD Bumiaji Sejahtera

Kota Batu

Nama : Kholisa Syania Nirmala

NIM : J3J118319

Disetujui oleh

Hak copembimbing:
Dr. Ir. Maya

Institut Pertanian Bogor

Dr. Ir. Maya Dewi Dyah Maharani, MAP.

Momi



Ketua Program Studi:

Dr. Ir. Anita Ristianingrum, M. Si. NIP 196710241993022001

Dekan Sekolah Vokasi:

Dr. Ir. Arief Darjanto, M. Ec. NIP 196106181986091001





Tanggal Ujian: 20 Agustus 2021 Tanggal Lulus: