LAPORAN AKHIR KAJIAN PENGEMBANGAN BISNIS

OPLTIMALISISI PEMASARAN BUNGA MAWAR POTONG MELALUI MARKETPLACE PADA KARIKSA KEBUNKU DI KECAMATAN LEMBANG BANDUNG BARAT

SAPTI NURLATIFAH





PROGRAM STUDI MANAJEMEN AGRIBISNIS SEKOLAH VOKASI INSTITUT PERTANIAN BOGOR **BOGOR** 2021

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: . Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah

Hak cipta milik IPB (Institut Pertanian Bogor)

PERNYATAAN MENGENAI LAPORAN AKHIR DAN SUMBER INFORMASI SERTA PELIMPAHAN HAK CIPTA

Dengan ini saya menyatakan bahwa laporan akhir dengan judul "Optimalisasi Pemasaran Bunga Mawar Potong melalui Marketplace pada Kariksa Kebunku di Kecamatan Lembang Bandung Barat" adalah karya saya dengan arahan dari dosen pembimbing dan belum diajukan dalam bentuk apa pun kepada perguruan tinggi mana pun. Sumber informasi yang berasal atau dikutip dari karya yang diterbitkan maupun tidak diterbitkan dari penulis lain telah disebutkan dalam teks dan dicantumkan dalam Daftar Pustaka di bagian akhir Aporan akhir ini.

Dengan ini saya melimpahkan hak cipta dari karya tulis saya kepada Institut Pertanian Bogor.

Bogor, Agustus 2021

Sapti Nurlatifah J3J118171



Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: . Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah

milik IPB (Institut Pertanian Bogor)

RINGKASAN

SAPTI NURLATIFAH. Optimalisasi Pemasaran Bunga Mawar Potong melalui Marketplace pada Kariksa Kebunku di Kecamatan Lembang Bandung Barat. Marketing Optimization of Cut Roses through Marketplace at Kariksa Kebunku in Lembang District, West Bandung. Dibimbing oleh DONI SAHAT TUA MANALU.

Bisnis utama yang dijalankan oleh Kariksa Kebunku adalah budi daya dan penjualan bunga mawar potong. Pada tahun 2020 penjualan bunga mawar potong pada kariksa mengalami penurunan penjualan dikarenakan pandemi *Covid-19*. Biasanya bunga mawar potong banyak digunakan untuk acara-acara tertentu seperti acara pernikahan, wisuda, atau hari *valentine*. Kariksa biasanya dapat menjual semua hasil produksinya, penjualan bunga mawar potong setiap tahun sebelum adanya pandemi yaitu 57.600 kodi dan setelah adanya pandemi Kariksa hanya dapat menjual 52.800 kodi bunga mawar sehingga ada 4.800 kodi bunga mawar potong yang tidak terjual pada tahun 2020. Hal tersebut dikarenakan jasa-jasa dekorasi yang sudah bekerja sama dengan Kariksa tidak ada pemesanan yang mengakibatkan bunga mawar banyak yang tidak terjual sehingga Kariksa perlu mencari pasar baru dengan menjangkau pasar yang lebih luas.

Tujuan dari kajian pengembangan bisnis ini adalah merumuskan ide pengembangan bisnis berdasarkan analisis lingkungan internal dan ekternal pada Kebunku dan menyusun serta mengkaji rencana pengembangan bisnis berdasarkam aspek non finansial dan aspek finansial. Metode yang digunakan dalam menyusun kajian pengembangan bisnis ini yaitu analisis SWOT, analisis aspek non finansial, dan aspek finansial. Hasil alternatif strategi dari SWOT perusahaan yaitu strategi weakness (kelemahan) dan opportunities (peluang) yang disusun sesuai keadaan perusahaan. Stratgi W-O dapat dilakukan perusahaan dengan memanfaatkan faktor peluang untuk mengatasi kelemahan yang ada pada Kariksa. Kelemahan yang dimiliki oleh Kariksa yaitu sistem pemasaran yang kurang maksimal, belum memanfaatkan teknologi informasi dengan maksimal, dan adanya penurunan penjualan. Peluang yang dimiliki Kariksa yaitu adanya perkembangan teknologi yang semakin canggih dan masyarakat yang yang gemar berbelanja online salah satunya menggunakan digital marketing seperti e-commerce untuk mengoptimalkan kembali penjualan bunga mawar potong sehingga sisa bunga yang tidak terjual sebelumnya dapat terjual melalui e-commerce.

Hasil analisis rencana pengembangan bisnis ini layak untuk dijalankan berdasarkan aspek non finansial dan aspek finansial. Aspek non finansial yang dianalisis meliputi aspek produksi, aspek pasar dan pemasaran, aspek teknis, aspek organisasi dan manajemen, aspek sumber daya manusia, dan aspek kolaborasi. Aspek finansial yang ditunjukan dari hasil perhitungan nilai R/C *ratio* yang diperoleh setelah pengembangan bisnis yaitu 1,10. Hal tersebut dapat dikatakan layak dengan kriteria kelayakan >1. Pengembangan bisnis ini menghasilkan keuntungan tambahan sebesar Rp71.932.000,00 berdasarkan hasil analisis anggaran parsial.

Kata kunci: Analisis SWOT, bunga mawar, e-commerce, Kariksa Kebunku

allUniversity

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: . Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang



Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Hak cipta milik IPB (Institut Pertanian Bogor)

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:



© Hak Cipta milik IPB, tahun 2021 Hak Cipta dilindungi Undang-Undang

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan atau menyebutkan sumbernya. Pengutipan hanya Repentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik, atau tinjauan suatu masalah, dan pengutipan tersebut tidak merugikan kepentingan IPB.

Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apa pun tanpa izin IPB.

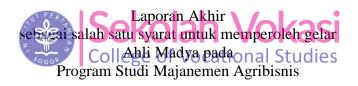


Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Hak cipta milik IPB (Institut Pertanian Bogor)

OPLTIMALISISI PEMASARAN BUNGA MAWAR POTONG MELALUI *MARKETPLACE* PADA KARIKSA KEBUNKU DI KECAMATAN LEMBANG BANDUNG BARAT

SAPTI NURLATIFAH



PROGRAM STUDI MANAJEMEN AGRIBISNIS SEKOLAH VOKASI **INSTITUT PERTANIAN BOGOR BOGOR** 2021



2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IPB a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah. b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IPB.

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Hak cipta milik IPB (Institut Pertanian Bogor)



Pengui pada ujian Laporan Akhir: Dr.Ir.Maya Dewi Dyah Maharani, M.AP.

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:



Judul Laporan Akhir: Optimalisasi Pemasaran Bunga Mawar Potong melalui

Marketplace pada Kariksa Kebunku di Kecamatan

Lembang Bandung Barat

: Sapti Nurlatifah Nama NIM : J3J118171

Disetujui oleh

Pembimbing:

a milik IPB (Institut Pertanian Bogor Dr. Doni Sahat Tua Manalu, SE., M.Si.





Ketua Program Studi:

Dr. Ir. Anita Ristianingrum, M.Si. NIP 196710241993022001

Dekan Sekolah Vokasi:

Dr. Ir. Arief Darjanto, M.Ec. NIP 1961061819860911001





Tanggal Ujian: 09 Agustus 2021 Tanggal Lulus: