

RINGKASAN

HAURA KAMILA ROZA IRAWAN. Sistem Akuntansi Penjualan Tunai atas Buku pada PPA Institute (Sales Accounting System on Books at PPA Institute). Dibimbing oleh TAUFIK AWALUDIN dan RAHMAT SALEH.

Penjualan adalah kegiatan yang terdiri dari penjualan barang atau jasa baik secara kredit maupun secara tunai (Mulyadi, 2016). Penjualan kredit adalah penjualan yang dilakukan secara non-tunai. Penjualan tunai adalah penjualan yang dilaksanakan secara tunai, pembayaran dilakukan oleh pembeli secara cash dan selesai dalam satu kali transaksi. Sistem akuntansi pada perusahaan memiliki beberapa sistem yaitu sistem penjualan, sistem penggajian, sistem pencatatan kas kecil, sistem pembelian, sistem piutang, dan sebagainya. PPA Institute merupakan perusahaan yang bergerak dalam kegiatan operasionalnya adalah menjalankan penjualan buku. Terdapat 7 judul buku yang dijual oleh PPA Institute, diantaranya: *Pola Pertolongan Allah (2015)*, *Garansi Langit (2016)*, *The Allah Way (2017)*, *Pembuktian Perjalanan Cinta (2017)*, *Pesan Cinta (2018)*, *Mencari Ikhlas (2019)*, *Menemukan Rasa (2020)*.

Tujuan dari penulisan laporan tugas akhir ini adalah (1) Menguraikan kebijakan penjualan tunai atas Buku pada PPA Institute, (2) Menguraikan sistem akuntansi atas penjualan tunai atas Buku, meliputi: fungsi terkait, jaringan prosedur yang membentuk sistem, bagan alir dokumen, dokumen dan catatan yang digunakan, pada PPA Institute. (3) Menguraikan sistem pengendalian internal pada PPA Institute. Pengambilan data dilakukan dalam penyusunan Laporan Tugas Akhir ini menggunakan teknik pengamatan, wawancara, studi pustaka, dan dokumentasi. Fungsi yang terkait dalam Penjualan Tunai PPA Institute meliputi fungsi pemasaran, fungsi penjualan, fungsi gudang, fungsi keuangan dan fungsi akuntansi. Dokumen yang digunakan dalam Penjualan Tunai PPA Institute adalah invoice, dan packing list. Catatan yang digunakan pada PPA Institute sudah berbasis aplikasi yang bernama Jurnal.id. Dalam penjournalannya dicatat pada saat diterima order penjualan sebagai kas. Sistem Pengendalian Internal (SPI) pada sistem Penjualan Tunai di PPA Institute mengacu pada teori (Sujarweni 2019), dimana unsur pengendalian internal yang paling berperan dalam SPI ini adalah lingkungan pengendalian. Salah satunya ialah datang tepat waktu yang sangat berpengaruh terhadap keberlangsungan kegiatan operasional perusahaan.

Kata Kunci : Penjualan, Penjualan Tunai, Sistem Akuntansi, Sistem Pengendalian Internal.

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.

b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IPB.

2. Dilarang mengumunkan atau memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IPB.