



RINGKASAN

SHANTIKA INDAH TRIBUANA. Sistem Akuntansi Penjualan Tunai Barang Dagang Pada PT. Bumi Pemangungan Pertiwi (Cash Sales Accounting For Merchandise at PT. Bumi Pembangunan Pertiwi). Dibimbing oleh TAUFIK AWALUDIN dan RAHMAT SALEH

Sistem adalah sekelompok komponen dan elemen yang digabungkan menjadi satu untuk mencapai suatu tujuan tertentu. Sistem yang ada di sebuah perusahaan tersebut harus dijalankan sesuai prosedur yang telah ditetapkan. Dengan keberadaan sistem maka dapat membantu tugas-tugas organisasi unit yang terkait dengan perusahaan tersebut.

Sistem akuntansi adalah organisasi formulir, catatan dan laporan yang dikoordinasi sedemikian rupa untuk menyediakan informasi keuangan yang dibutuhkan oleh manajemen dan pengelolaan. Sedangkan sistem akuntansi penjualan tunai adalah metode dan prosedur pencatatan dengan mengidentifikasi, merangkai, menganalisis, menggolongkan dan melaporkan atas pembayaran harga barang yang terlebih dahulu dilakukan pembeli sebelum barang tersebut diserahkan untuk memenuhi kebutuhan perusahaan berupa informasi keuangan yang digunakan oleh pihak manajemen dalam pengambilan suatu keputusan.

Perusahaan barang dagang adalah perusahaan yang bisnis utamanya membeli barang dari pemasok dan menjual kembali kepada konsumen tanpa mengubah wujud barang tersebut. Salah satu perusahaan barang dagang yang ada di Kota Madiun adalah PT. Bumi Pembangunan Pertiwi (PT.BPP). PT. Bumi Pembangunan Pertiwi merupakan suatu perusahaan yang bergerak dibidang distributor dan logistic dibawah naungan Success Jaya Group. Produk yang dijual oleh PT. Bumi Pembangunan Pertiwi yaitu produk Inafood, produk Yupi, produk Nestle, produk Dua Kelinci dan produk Unicharm.

Tujuan dari laporan tugas akhir ini adalah ingin mengetahui gambaran mengenai sistem akuntansi penjualan tunai yang efektif, memperoleh data yang akurat dalam menghitung penjualan produk yang terjual selama ini, dan ingin mengetahui apakah perusahaan tersebut sehat atau tidak dalam pencatatan transaksi penjualan tunai agar meminimalisir kesalahan yang mengakibatkan kerugian dalam perusahaan. Metode yang digunakan dalam data ini adalah melakukan observasi, sesi wawancara, dokumentasi, studi pustaka dan internet.

Hasil data yang didapatkan adalah perusahaan PT. Bumi Pembangunan Pertiwi dikatakan belum memenuhi target penjualan. Berdasarkan kinerja keuangan penjualan pada PT. Bumi Pembangunan Pertiwi dalam kondisi kurang sehat karena sering mengalami kurangnya target penjualan yang sudah ditentukan oleh meeting owner, principle atau supplier dan supervisor selama 1 bulan sekali.

Kata Kunci : Sistem Akuntansi, Penjualan Tunai Barang Dagang.