



RINGKASAN

FARHAN RAY MADANI. Sistem Akuntansi Penjualan Batubara pada PT Madani Citra Mandiri. *The Accounting System of Coal Sales at PT Madani Citra Mandiri*. Dibimbing oleh AULIA HIDAYATI.

Aktivitas penjualan yang dilakukan oleh perusahaan dagang sangatlah perlu, hal ini menjadi komponen penting guna menjadikan perusahaan bertumbuh untuk mencapai tujuan-tujuan yang diharapkan. Sistem penjualan yang dilakukan PT Madani Citra Mandiri (PT MCM) adalah dengan memposisikan perusahaan sebagai penjual langsung dan perusahaan sebagai perantara.

Tujuan pembuatan tugas akhir ini untuk menguraikan kebijakan penjualan, menguraikan fungsi terkait yang ada dalam sistem penjualan batubara pada PT Madani Citra Mandiri, dokumen dan catatan yang terkait dengan sistem penjualan batubara pada PT MCM, prosedur sistem penjualan batubara pada PT MCM, serta komponen-komponen sistem pengendalian internal yang diterapkan dalam sistem penjualan batubara pada PT MCM. Metode yang digunakan dalam penyusunan tugas akhir ini melalui studi kepustakaan, observasi, dan wawancara. Praktik Kerja Lapangan (PKL) dilaksanakan di PT. Madani Citra Mandiri, yang beralamat di Gedung Menara Karya lantai 16, Jl. H. R. Rasuna Said Kav.1-2, Kuningan, Kuningan Timur, Jakarta Selatan, Jakarta.

PT MCM dalam melakukan aktivitas penjualan dengan memposisikan perusahaan sebagai *trader* atau penjual dan *broker* atau perantara antara PT MCM yang menghubungkan antara pemesan kepada PT MCM dengan perusahaan penjual batubara yang lain. Fungsi terkait yang ada diantaranya adalah direktur keuangan, bagian keuangan, bagian pengiriman barang, bagian akuntansi, bagian gudang/produksi. Dokumen dan catatan akuntansi yang terkait dengan sistem akuntansi penjualan batubara pada PT Madani Citra Mandiri antara lain *purchase order*, *bill of lading* untuk informasi kuantitas barang, *delivery order* yang merupakan informasi spesifikasi barang yang diantar, analisa sampling surat atas standar pemesanan klien, *invoice*, surat persetujuan berlayar, dan rencana kegiatan bongkar muat barang dan surat keberangkatan/kedatangan kapal, catatan yang digunakan perusahaan adalah jurnal umum.

Jaringan prosedur yang membentuk sistem akuntansi penjualan pada PT MCM mencakup empat bagian, yang pertama yaitu bagian penjualan yang menerima informasi pembelian dari klien, kemudian bagian keuangan yang membuat faktur atas penjualan, kemudian bagian gudang yang menyiapkan batubara yang disesuaikan dengan pesanan, kemudian bagian pengiriman yang mengirimkan batubara kepada klien. Pengendalian internal yang diterapkan perusahaan berdasarkan lima komponen COSO walaupun dalam praktiknya perusahaan belum mampu memaksimalkan di segala titik, diantaranya lingkungan pengendalian yang belum maksimal dikarenakan pembagian kerja belum merata sesuai bidangnya

Kata kunci: Sistem, Penjualan Batubara, *Broker*, *Trader*.