Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang



## **PENDAHULUAN**

## Latar Belakang

Tujuan suatu program siaran televisi secara umum, yaitu memberikan hiburan, informasi, dan pendidikan kepada penonton secara khusus setiap program yang diproduksi memiliki tujuan sendiri – sendiri sesuai sasaran Rang hendak dicapai (Latief dan utud (2015:49), Multimedia televisi juga memegang peranan yang sangat penting dalam masyarakat dan termasuk dalam multimedia linear. Menurut Musman dan Mulyadi (2017:50), aultimedia yang linear artinya konten bersifat aktif dan linear, serta proses nyampaianya berlangsung tanpa kontrol navigasi maupun terhadap enonton. Program televisi menjadi salah satu kebutuhan masyarakat akan buran yang menarik sehingga menyebabkan persaingan antara perusahaan evisi untuk membuat tayangan yang menarik perhatian masyarakat melalui mogram acaranya. Persaingan program tayangan televisi menyebabkan 💼 rusahaan televisi harus membuat strategi yang efektif sebagai upaya untuk **Merebut** perhatian konsumen. Komunikasi pemasaran Communication) yang baik dan tepat sebagai salah satu srategi yang membuat 🖟 rushaan dalam meningkatkan persaingan program tayangan televisi.

Hubungan antara pemasaran dan komunikasi sangat erat berkaitan, asalnya rencana dalam melakukan pemasaran membutuhkan elemen munikasi yang cata agar dalam prosesnya akan berjalan sesuai target yang linginkan perusahaan. Komunikasi pemasaran yang baik dapat penghindarkan perusahaan dari kerugian yang disebabkan oleh pemasaran yang kurang baik. Peran stasiun televisi yang menayangkan program tayangan yang menarik di masyarakat yang akan menarik minat konsumen sebagai perusahaan pendukung untuk mempromosikan barang dan jasanya dalam program tayangan televisi. Menurut Latief dan Utud (2015:69), bagi stasiun televisi, tujuan program sama dengan tujuan iklan program harus mendapat profit, keuntungan unsur bisnis mutlak adanya

Saat ini media televisi sudah sangat berkembang melalui program yang semakin baik dan salah satu program hiburan yang saat ini menjadi tontotan favorit masyarakat adalah program perncarian bakat. Banyak perusahaan televisi yang bersaing dalam program ajang pencarian bakat salah atunya adalah ajang pencarian bakat bernyanyi. Sebagai salah satu program enggulan PT. Rajawali Citra Televisi Indonesia (RCTI) adalah program dalam program bakat bernyanyi yang sangat dikenal oleh masyarakat Indonesia. Peserta Indonesian Idol berasal dari beragam kalangan pang akan disaring menjadi idola Indonesia. Saat ini penyelengaraan program pencarian bakat benyanyi Indonesian Idol sudah memasuki tahun ke-10.

Menjadi salah satu program yang mempunyai *share and rating* yang baik adalah salah satu target dari RCTI untuk menjadikan *Indonesian Idol* ar mampu menarik minat konsumen untuk menjadi pendukung dari program tersebut. Dibutuhkan strategi yang baik untuk mencapai target

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang



tersebut dimana dalam melakukan proses penjualan program kepada konsumen dipastikan agar benefit yang ditawarkan tidak akan merugikan perusahaan dan konsumen yang kemudian akan seimbang sehingga diharapkan akan terjadi keuntungan bersama antara RCTI dan perusahaan pendukung. RCTI memiliki Departemen Marketing Communication yang

bertugas menjalankan kegiatan pemasaran program RCTI. Departemen Marketing Communication terdiri atas tujuh divisi, salah satunya adalah Divisi Creative off air, yang bertugas untuk membuat konsep untuk program Wara yang bersifat off air. Pembuatan konten harus melibatkan diskusi Fingan tim yang bertugas. Pemasaran yang dilakukan tim Creative off air nga mencakup program - program yang bersifat On Air yang dimana tim an berdiskusi dengan tim *Creative on air* membuat konsep yang bisa Apasarkan. Konsep acara Off Air yang akan melengkapi program tayangan sebut dan kemudian masing – masing saling menjualkan program kepada konsumen agar benefit yang didapatkan akan menarik minat konsumen. Poses kerja pemasaran program yang akan dijual mencakup bagian – bagian gram acara seperti konten yang menarik diluar lingkup produksi *On Air*. reativitas yang diciptakan divisi Creative Off Air dapat diterapkan dalam Erbagai bentuk, mulai dari penentuan konten, konsep acara dan hal lainya hingga konsumen bisa mendapatkan benefit yang akan dan tertarik untuk bagai pendukung program acara RCTI sehingga terjadinya keuntungan ersama secara tidak langsung untuk menghidupi jalanya perusahaan Brsebut. Rumusan Masalah College of Vocational Studies Bogor)

Berdasarkan latar belakang di atas, dapat dirumuskan masalah yang dikaji sebagai berikut:

- Bagaimana deskripsi Program Indonesian Idol Season 10?
- peran *Creative* 2) Bagaimana Off Air Departemen Marketing Communication dalam Program Indonesian Idol Season 10?
- 3) Apa hambatan dan solusi yang dilakukan Marketing Creative Off - Air dalam program Indonesian Idol Season 10?

## **Tujuan**

Berdasarkan permasalahan yang dirumusakan di atas, maka tujuan menulisan Laporan Peran Marketing Creative Off – Air dalam Program Mdonesian Idol Season 10 oleh RCTI adalah sebagai berikut:

Menjelaskan deskripsi Program Indonesian Idol Season 10.

Menjelaskan peran Creative Off – Air Departemen Marketing Communication terhadap Program Indonesian Idol Season 10.

Menjelaskan hambatan dan solusi dalam Program Indonesian Idol Season 10.

W