



I PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang

PT. Indonesia Comnets Plus merupakan anak perusahaan PT. PLN (Persero) yang bergerak dalam bidang telekomunikasi dan menyediakan layanan jaringan serta jasa layanan telekomunikasi yang telah mendapatkan persetujuan dari Menteri Negara/Kepala Badan Penanaman Modal dan Pembinaan Badan Usaha Milik Negara No. S-21/M-D8-PMPBUMN /2000 tanggal 23 Agustus 2000. Maksud dan tujuan Perusahaan sesuai dengan Pasal 3 Anggaran Dasar Perusahaan adalah menyelenggarakan usaha dalam bidang telekomunikasi dan teknologi informasi melalui beberapa kegiatan usaha, yaitu Penyedia jaringan telekomunikasi, Penyediaan peralatan dan jasa telekomunikasi, penyediaan konten telekomunikasi, penyediaan piranti lunak dan/atau piranti keras dan/atau jasa teknologi informasi, penyediaan manajemen dan pengoperasian sistem komputer dan/atau fasilitas pengolahan data serta kegiatan profesional layanan dan kegiatan terkait teknologi informasi yang berhubungan dengan bidang sumber daya manusia, bidang keuangan dan akuntansi dan bidang pelayanan pelanggan dan Penyediaan layanan lainnya yang berkaitan dengan telekomunikasi dan teknologi informasi untuk menunjang kegiatan usaha bidang letenagalistrikan. PT Indonesia Comnets Plus mempunyai beberapa bagian jabatan yang dimiliki oleh setiap pegawai. Berdasarkan jabatan yang ada di PT Indonesia Comnets Plus pada divisi penjualan internal adalah *Sales* sebagai *user* dan Manajer sebagai admin.

Salah satu proses bisnisnya adalah Aplikasi Komisi *Sales* yang merupakan kompensasi tambahan yang diberikan berdasarkan kinerja pegawai dalam divisi penjualan yang meningkatkan penjualan produk Iconnet. Aplikasi Komisi *Sales* merupakan aplikasi yang digunakan manajer untuk melakukan sebuah *approval* laporan pengajuan yang berupa komisi, komisi manual, tender, pelanggan baru dan report komisi Iconnet.

Sistem ini dikembangkan untuk aplikasi komisi *Sales* pada divisi penjualan yang digunakan oleh manajer dalam melakukan *approval* pengajuan komisi, komisi manual, tender, pelanggan baru, dan report komisi Iconnet. Menampilkan status data jumlah pegawai berdasarkan jabatan dan menghitung data *approval* komisi *Sales* yang telah di approve oleh manajer.

1.2 Rumusan Masalah

Sistem Aplikasi Komisi *Sales* PT. Indonesia Comnets Plus membutuhkan pengembangan dari segi antarmuka pengguna dan untuk melakukan *approval* laporan pengajuan dari *Sales* ke Manajer. Prototipe Aplikasi Komisi *Sales* yang memiliki proses *approval* pengajuan komisi, *approval* pengajuan komisi manual, *approval* tender, *approval* pelanggan baru dan report komisi Iconnet yang dapat di *approve*, revisi dan *report* oleh Manajer. Oleh karena itu, penulis bermaksud memberikan solusi dari permasalahan aplikasi komisi *Sales* PT Indonesia Comnets Plus dengan Prototipe Aplikasi Komisi *Sales* Iconnet Berbasis Web pada Modul Admin di PT Indonesia Comnets Plus.

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.

b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IPB.

2. Dilarang mengumunkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IPB.

1.3 Tujuan

Tujuan yang ingin dicapai Prototipe Aplikasi Komisi *Sales* Iconnet Berbasis Web pada Modul Admin di PT Indonesia Comnets Plus, yaitu :

1. Membuat Prototipe Aplikasi Komisi *Sales* sebagai sarana manajer untuk *approval* pengajuan komisi, komisi manual, tender, pelanggan baru, dan *report* komisi Iconnet.
2. Menampilkan status data jumlah pegawai berdasarkan jabatan dan menghitung data *approval* komisi *Sales* yang telah di *approve* oleh manajer.

1.4 Manfaat

Manfaat dari Prototipe Aplikasi Komisi *Sales* Iconnet Berbasis Web pada Modul Admin di PT Indonesia Comnets Plus, yaitu :

1. Memberikan informasi kepada *Sales* terkait perkembangan laporan *approval* pengajuan komisi yang telah disetujui manajer.
2. *Sales* mendapatkan sebuah intensif dari perusahaan atas pengajuan komisi yang telah diajukan kepada manajer.
3. Manajer dapat *approval* laporan pengajuan komisi yang diajukan *Sales*.

1.5 Ruang Lingkup

Berdasarkan uraian pada manfaat, maka ruang lingkup dari Prototipe Aplikasi Komisi *Sales* Iconnet Berbasis Web pada Modul Admin di PT Indonesia Comnets Plus, yaitu :

1. Sistem Aplikasi Komisi *Sales* hanya berbasis website.
2. Fitur aplikasi Komisi *Sales* hanya dapat diakses manajer yang memiliki peran sebagai admin pada divisi penjualan Iconnet.
3. *User* pada Aplikasi Komisi *Sales* yaitu *Sales* yang berada di divisi penjualan Iconnet.
4. Sistem Aplikasi Komisi *Sales* menampilkan data *approval* komisi *Sales* yang telah di *approve* oleh manajer.
5. Sistem Aplikasi Komisi *Sales* sebagai prototipe untuk acuan pengembangan sistem aplikasi yang dibuat.