



DAFTAR ISI

DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR GAMBAR	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Tujuan	2
II METODE KAJIAN PENGEMBANGAN BISNIS	3
2.1 Lokasi dan Waktu PKL	3
2.2 Teknik Pengumpulan Data dan Analisis Data	3
2.3 Metode Analisis	4
III KEADAAN UMUM PERUSAHAAN	13
3.1 Sejarah dan Perkembangan Perusahaan	13
3.2 Aspek Organisasi dan Manajemen Perusahaan	13
3.3 Aspek Sumber Daya Perusahaan	15
3.4 Unit Bisnis	20
3.5 Mekanisme Pemasaran	27
IV KAJIAN PENGEMBANGAN BISNIS	29
4.1 Potensi Usaha	29
4.2 Business Model Canvas Perusahaan	32
4.3 Penentuan Ide Pengembangan Bisnis	42
4.4 Rumusan Ide Pengembangan Bisnis	42
4.5 Evaluasi <i>Business Model Canvas</i> dan Analisis SWOT	43
4.6 Penerapan <i>Business Model Canvas</i> Setelah Pengembangan Bisnis	45
4.7 Perencanaan Finansial	50
V SIMPULAN DAN SARAN	53
5.1 Simpulan	53
5.2 Saran	53
DAFTAR PUSTAKA	54
LAMPIRAN	55
RIWAYAT HIDUP	61



DAFTAR TABEL

1. Permintaan dan penawaran edamame pada M-Tani Fresh tahun 2021	2
2. Jenis data, data, sumber data, dan teknik pengumpulan data	4
3. Matriks SWOT	6
4. Identifikasi analisis SWOT terhadap setiap blok BMC	7
5. Daftar jenis dan jumlah bangunan pada M-Tani Fresh tahun 2022	17
6. Peralatan dan perlengkapan kebun di M-Tani Fresh tahun 2022	18
7. Peralatan dan perlengkapan kantor di M-Tani Fresh tahun 2022	18
8. Daftar tenaga kerja M-Tani Fresh dan bidang pekerjaannya tahun 2022	19
9. Daftar dan fungsi pupuk dan obat-obatan untuk produksi edamame di M-Tani Fresh tahun 2022	22
10. Daftar mitra M-Tani Fresh tahun 2022	27
11. Daftar nama dan alamat pelanggan M-Tani Fresh 2022	33
12. Pendapatan yang diterima M-Tani Fresh pada penjualan benih dan edamame tahun 2021	34
13. Daftar pemasok pada M-Tani Fresh tahun 2022	36
14. Biaya investasi sebelum pengembangan bisnis pada M-Tani Fresh tahun 2022	40
15. Biaya tetap sebelum pengembangan bisnis pada M-Tani Fresh tahun 2022	40
16. Biaya variabel sebelum pengembangan bisnis M-Tani Fresh tahun 2022	41
17. Keuntungan dan resiko petani mitra pada pelaksanaan kerja sama kemitraan dengan M-Tani Fresh	49
18. Struktur biaya sebelum dan setelah pengembangan bisnis pada M-Tani Fresh	50
19. Laba rugi sebelum dan sesudah pengembangan bisnis M-Tani Fresh	51

DAFTAR GAMBAR

1. Lokasi M-Tani Fresh	3
2. Sembilan elemen BMC	7
3. Struktur organisasi M-Tani Fresh tahun 2022	14
4. Lahan M-Tani Fresh	16
5. Gudang packing M-Tani Fresh	16
6. Tenaga kerja M-Tani Fresh	20
7. Benih edamame	21
8. Pupuk dan obat-obatan yang digunakan perusahaan	22
9. Persiapan media tanam pada edamame	23
10. Pemupukan pada tanaman edamame	24
11. Logo M-Tani Fresh	29
12. Lahan mitra M-Tani Fresh tahun 2022	37
13. <i>Business Model Canvas</i> sebelum pengembangan bisnis	42
14. <i>Plotting</i> lahan petani mitra potensial	48

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IPB.

2. Dilarang mengumumkan atau memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IPB.





15. Jarak antara M-Tani Fresh dengan petani mitra	49
16. Business Model Canvas setelah pengembangan bisnis pada M-Tani Fresh	52

DAFTAR LAMPIRAN

1. Matriks SWOT M-Tani Fresh	507
2. Alur rumusan pengembangan bisnis M-Tani Fresh	52
3. Evaluasi <i>Business Model Canvas</i> M-Tani Fresh	53

 Hak cipta milik IPB (Institut Pertanian Bogor)



Sekolah Vokasi
College of Vocational Studies

Bogor Agricultural University

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IPB.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IPB.