Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Hak cipta milik IPB (Institut Pertanian Bogor)

LAPORAN AKHIR KAJIAN PENGEMBANGAN BISNIS

PENGEMBANGAN PEMASARAN MELALUI MARKETPLACE SHOPEE PADA GAPOKTAN LEMBANG AGRI

IKA SOLIHAH





MANAJEMEN AGRIBISNIS SEKOLAH VOKASI INSTITUT PERTANIAN BOGOR **BOGOR** 2022



PERNYATAAN MENGENAI LAPORAN AKHIR DAN SUMBER INFORMASI SERTA PELIMPAHAN HAK CIPTA

Dengan ini saya menyatakan bahwa laporan akhir dengan judul "Pengembangan Pemasaran Melalui *Marketplace* Shopee Pada Gapoktan Lembang Agri" adalah karya saya dengan arahan dari dosen pembimbing dan belum diajukan dalam bentuk apa pun kepada perguruan tinggi mana pun. Sumber informasi yang berasal atau dikutip dari karya yang diterbitkan maupun tidak diterbitkan dari penulis lain telah disebutkan dalam teks dan dicantumkan dalam Daftar Pustaka di bagian akhir laporan akhir ini.

Dengan ini saya melimpahkan hak cipta dari karya tulis saya kepada Institut Pertanian Bogor.

Bogor, Juli 2022

Ika Solihah J3J119118



Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Hak cipta milik IPB (Institut Pertanian Bogor)

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:



RINGKASAN

IKA SOLIHAH. Pengembangan Pemasaran Melalui Marketplace Shopee Pada Gapoktan Lembang Agri. Marketing Development Through the Marketplace Shopee at Gapoktan Lembang Agri. Dibimbing oleh VERALIANTA Br. SEBAYANG.

Saat ini perkembangan teknologi sangat mempengaruhi sektor pertanian di Indonesia. Pemasaran digital dengan menggunakan platform marketplace menjadi salah satu tempat yang diminati oleh sektor pemasaran pada saat ini. Gapoktan Lembang Agri dalam melakukan pemasarannya masih menggunakan cara tradisional sehingga pasar yang dijangkau tidak luas. Tujuan pengembangan pemasaran melalui marketplace Shopee adalah untuk memperluas pemasaran. Tujuan dari kajian pengembangan bisnis ini adalah merumuskan ide pengembangan bisnis, menyusun dan mengkaji ide pengembangan bisnis.

Metode analisis yang digunakan dalam merumuskan rencana kajian pengembangan bisnis ini menggunakan analisis SWOT (Strengths, Weakness, Opportunities, Threats) dan Business Model Canvas. Metode analisis finansial menggunakan laporan laba rugi dan analisis R/C ratio.

Kegiatan bisnis perusahaan dijalankan berdasarkan pembagian tugas dan tanggung jawab tenaga kerja dalam mengatur sumber daya manusia, sumber daya fisik dan sumber daya keuangan pada setiap unit bisnis dan kegiatan usaha yang dijalankan dijalankan.

Ide pengembangan bisnis diperoleh hasil identifikasi analisis SWOT perusahaan. Setelah diidentifikasi, didapatkan alternatif strategi W-O (Weakness-Opportunities) dengan menggunakan platform marketplace untuk pengembangan pemasaran. Hasil dari rencana pengembangan berupa perluasan customer segments perusahaan dapat mengjangkau konsumen lebih luas. Selain itu konsumen dapat lebih mudah untuk mengakses informasi produk pada value propositions. Adanya penggunaan marketplace pada channels. Menggunakan berbagai fitur yang disediakan oleh platform marketplace Shopee pada customer relationship. Adanya sumber penerimaan yang berasal dari penjualan produk pada revenue streams. Adanya penambahan aktivitas kegiatan pemasaran secara digital pada key activities. Menambah pekerjaan karyawan sebagai admin Shopee perusahaan pada key resources. Melakukan kerjasama dengan penyedia platform marketplace dengan mengikuti aturan dan ketentuan yang berlaku pada key partnership. Serta adanya penambahan biaya tetap dan biaya variabel pada cost structure.

Berdasarkan aspek non finansial pada ide pengembangan bisnis dengan Business Model Canvas menghasilkan penambahan yang ditujukan pada Sembilan blok untuk penyempurnaan model bisnis. Sedangkan aspek finansial dapat memberikan keuntungan pada perusahaan. Hasil dari perhitungan analisis laporan laba rugi, maka laba bersih yang diterima oleh perusahaan meningkat sebesar Rp231.243.361,64. Pada analisis R/C ratio mengalami peningkatan dari 1,79 menjadi 1,96 yang artinya setiap biaya Rp1 yang dikeluarkan akan menghasilkan penerimaan sebesar Rp1,96 karena nilai R/C ratio lebih dari 1 maka bisnis yang dilakukan dikatakan menguntungkan dan layak untuk dijalankan.

Kata Kunci: business model canvas, gapoktan lembang agri, marketplace

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Hak cipta milik IPB (Institut Pertanian Bogor)



© Hak Cipta milik IPB, tahun 2022 Hak Cipta dilindungi Undang-Undang

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan atau menyebutkan sumbernya. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik, atau tinjauan suatu masalah, dan pengutipan tersebut tidak merugikan kepentingan IPB.

Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apa pun tanpa izin IPB.

University

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

Hak cipta milik IPB (Institut Pertanian Bogor)



Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

PENGEMBANGAN PEMASARAN MELALUI MARKETPLACE SHOPEE PADA GAPOKTAN LEMBANG AGRI

IKA SOLIHAH



sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Ahli Madya pada Program Studi Manajemen Agribisnis

MANAJEMEN AGRIBISNIS SEKOLAH VOKASI INSTITUT PERTANIAN BOGOR **BOGOR** 2022



Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IPB. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IPB.

Hak cipta milik IPB (Institut Pertanian Bogor) Sekolah Vokasi College of Vocational Studies

Penguji pada ujian Laporan Akhir: Dr. Doni Sahat Tua Manalu, S.E., M.Si

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Judul Laporan Akhir: Pengembangan Pemasaran melalui Marketplace Shopee

pada Gapoktan Lembang Agri

Nama : Ika Solihah : J3J119118 NIM

Disetujui oleh

Hærembimbing:
Dr. Veraliant

IPB (Institut Pertanian Bogo-Ketua Program

Dr. Veralianta Br. Sebayang, S.P., M.Si.



Diketahui oleh

⊀etua Program Studi:

Dr. Ir. Anita Ristianingrum, M.Si. NIP. 196710241993022001

Dekan Sekolah Vokasi:

Prof. Dr. Ir. Arief Darjanto, M.Ec.

NIP. 196106181986091001

Bogor Agricultu Tanggal Ujian:

8 Juli 2022

Tanggal Lulus:

1 1 AUG 2022

Dipindai dengan CamScanner